

Gegevens via vakbladen

IJzebrand Schuitema

Tijdens mijn vakantie in Noorwegen, op zoek naar rekenlinialen, had ik een gesprek met een eigenaar van een kantoorboekhandel over manieren om achter restvoorraden te komen van rekenlinialen in magazijnen van kantoorboekhandels. Hij bood aan een artikeltje te schrijven over deze kwestie en dat aan te bieden aan de redactie van het 'Vakblad voor de kantoorboekhandel' in Noorwegen. Men zou, bij het hebben van een restvoorraad hem dan kunnen benaderen, waarna hij zich met mij in contact zou stellen om te overleggen of, wat aangeboden wordt, qua typen en prijzen voor mij interessant zou zijn. Ik heb zijn aanbod tot het plaatsen van dit artikeltje met enthousiasme begroet. Het is natuurlijk afwachten of er reacties binnenkomen. Maar het is wel een indringende manier van benaderen.

Ditzelfde zou door onze buitenlandse leden (Kugel - Duitsland, Joss - Zwitserland, Rance - Engeland, Vander Meulen - België, Kvint - Denemarken) kunnen worden gedaan in vakbladen die in die landen verschijnen. Ik heb dit in Nederland enkele jaren geleden gedaan en enkele nuttige contacten kunnen leggen. Probeer het eens. Nooit geschoten, nooit raak.

Information by technical journals

IJzebrand Schuitema

During my holiday in Norway, hunting for slide rules, I met an owner of an office equipment shop and discussed with him the problem: how to find rest-stock of slide rules in these shops. He offered to write a short article on this question and publish it in the Norwegian magazine for the office equipment line. If they might have any stock, they were asked to take contact with this Norwegian shop owner, and write the types and prices. The result of this inquiry would be sent to me, so that I had the possibility to decide if I liked to buy. I appreciated his proposition and asked him to write that article. It is of course not sure that you will get any answer but it is worth an attempt.

The same might be done by the foreign members of our Circle (Kugel - Germany, Joss - Switzerland, Rance - England, Vander Meulen - Belgium, Kvint - Denmark) in the magazines for the office equipment line in their countries. I did it some years ago in The Netherlands and made a few useful contacts. Try it.